ATA DA 68ª REUNIÃO ORDINÁRIA DO CONSELHO MUNICIPAL DE CIÊNCIA E TECNOLOGIA – COMCIT

Aos **vinte e sete dias do mês de agosto do ano de 2021**, às **09:00hs**, devido a pandemia do Covid-19 a **68ª Reunião Ordinária do Conselho Municipal de Ciência e Tecnologia - COMCIT** ocorreu de **forma virtual no aplicativo Google Meet**, sob a presidência da senhora **JOANNA DE OLIVEIRA GUERRA**. Estiveram presentes os seguintes conselheiros: **CARLOS ANDRÉ GUERRA FONSECA**, suplente da UERN, **EDER MIRANDA DA SILVA**, titular da UnP; **ITHAMAR DANTAS CORTEZ NETO**, titular da Funpec; **DAVID XAVIER DE SOUZA GOIS**, titular do Sebrae/RN; **GEORGE RAMALHO VIEIRA**, suplente da Fecomércio; **SUSIE ALVES SILVA DE MACEDO**, suplente da FIERN; **ELIUDSON RAPHAEL OLIVEIRA SILVA**, titular da PMN; **FRANCISCA ALVES NETA DE MESQUITA**, suplente PMN; **RENATA SOUSA GOMES**, titular da PMN; **HÉLIO FALCÃO SALES**, suplente PMN. Também participaram como convidados: **LETÍCIA CACHO** da Fecomércio; **EVERTON LUCENA** do Sebrae/RN; **KARLA VERUSKA** da Sempla; **RODRIGO ROMÃO** do Parque Tecnológico Metrópole Digital; **JONATAS MAIA** da Sempla. A reunião teve como pauta: Aprovação da Ata 1ª Reunião Extraordinária; Implantação da Loja do Empreendedor; Plano Plurianual Participativo 2022-2025; Projeto Internacionaliza RN; Informes. A presidente **JOANNA DE OLIVEIRA GUERRA** iniciou dando as boas vindas e agradecendo pela participação de todos os conselheiros presentes e informando que devido ao trabalho intenso na finalização do PPA 2022-2025 precisou adiar a reunião de acordo com o cronograma. Em seguida a presidente consultou os conselheiros presentes se concordavam com a aprovação da ata da 1ª Reunião Extraordinária e todos aprovaram sem nenhuma objeção. Dando continuidade a pauta foi passada a palavra a **EVERTON LUCENA** representante do Sebrae/RN para falar sobre a implantação da Loja do Empreendedor que será aberta no mês de setembro, durante a apresentação ele informou que o Sebrae já teve um escritório na Zona Norte e que em 2011 precisou ser fechado e que na época não existia a figura do Micro Empreendedor Individual – MEI maior percentual de atendimentos no Sebrae, foi realizado um estudo na Zona Norte e foi identificado que no município de Natal existe 90.040 pequenas empresas e que na Zona Norte existe 22.902 que compreende 26% da população empresarial de Natal, sem levar em consideração os pequenos negócios informais que não é possível mensurar,

analisando por bairros temos: 6.012 no bairro Potengi, 5.216 em Nossa Senhora da Apresentação, 4.507 em Pajuçara, 3.694 em Lagoa Azul, 2.331 em Igapó e 1.142 na Redinha números de 2020, e só 11% desses pequenos negócios foram atendidos pelo Sebrae, isso significa que de 22.902 atendimentos só 2.653 foram da Zona Norte, isso mostra o potencial que será o retorno a Zona Norte, nosso menor escritório regional tem uma taxa de cobertura de 28% então temos um potencial de chegar a 20% a 28%. No ano de 2020 o Sebrae teve uma taxa de cobertura de atendimentos na Zona Norte de 10% MEI, 14% ME e 41% EPP. O Sebrae analisou pontos comerciais estratégicos na Zona Norte e resolveu encarar o desafio de abrir a Loja no Shopping e é um grande desafio porque o Shopping tem muita regra, mas também tem muitos benefícios como segurança entre outros itens, foi analisado a questão da cobrança da taxa de estacionamento de 7,00, foi constatado de acordo com a análise que isso não seria um empecilho e foi verificado que no entorno do Shopping existe 13.384 empresas que representa 59% das empresas na Zona Norte que estão localizadas nos bairros de Nossa Senhora da Apresentação, Potengi e Igapó, que são próximas ao Shopping e foi o fator decisivo para a tomada de decisão da instalação da Loja no Shopping, outros dados levados em consideração foram a população, rendimento médio, universidades e corredores comerciais. A estrutura da Loja do Empreendedor foi pensada com uma instrutura totalmente inclusiva e inovadora onde o cliente pode ser atendido onde ele quiser, é um ponto de atendimento e não se caracteriza como um escritório regional, terá um analista do Sebrae, o agente de desenvolvimento e atendentes da prefeitura, alguns parceiros como atendimento contábil e a Fecomércio com certificação digital, o horário de atendimento será das 10h as 20h com média de 50 atendimentos por dia, com capacitação e objetivo de chegar ao final do ano com 15% da taxa de cobertura das empresas no nosso atendimento. Em julho fizemos a primeira ação durante 15 dias, rodamos alguns corredores comerciais, como a Tomaz Landim, Pompeia, Chegança, Boa Sorte, Maranguape, Paulistana e Pajuçara, tivemos um trabalho de campo com 4 consultores com 774 atendimentos e foi identificado que existe um público muito grande trabalhando na informalidade. As ações do Sebrae são de orientação, eventos e consultoria, parceiros que estarão na Loja do Empreendedor em alguns dias agendados são: CrediAmigo, Caixa, Fecomércio com certificado digital, Banco do Brasil, AGN e o Plantão Contábil que terá atendimento diariamente. Ações da Prefeitura com articulação da Sempla e atendimento da Semtas, Visa e

Semurb, o trabalho da Semtas será na rua com atuação do Sebrae junto com os CRAS com atendimento a pessoas que acabaram de fazer curso de doceira, manicure, costureira, eletricista e quer saber mais informações sobre formalização, comportamento empreendedor que é fundamental, porque muitos acabam o curso e não sabem quais as opções e que empreender seja uma opção de vida, no convênio que assinamos a Prefeitura está fazendo um investimento de 200 mil reais, sendo 100 mil reais que é repassado de forma anual e a Sempla está batalhando para levar outros serviços porque queremos que o empresário da Zona Norte não precise sair da Zona Norte para por exemplo solicitar um alvará, queremos que todos esses serviços sejam concentrados na Loja. Entre os resultados esperados é ampliar a taxa de cobertura da Agência Sebrae da grande Natal, levar orientação técnica gratuita para os empreendedores e potenciais empreendedores da Zona Norte de Natal, gerenciar capacitação que são pagas e gratuitas, realizar consultoria de gestão e tecnologia com o Sebrae Tec que é de inovação e subsidiamos 70% do recurso que o cliente investiria e atendimento anual de 3.400 empresas. **JOANNA DE OLIVEIRA GUERRA** diz que é uma satisfação muito grande conseguir concretizar um objetivo numa região da cidade que representa mais da metade da população, é muito significativo e com isso contribuímos com políticas públicas na área de empreendedorismo, inovação e no momento que vivemos uma retomada de economia é fundamental para os pequenos negócios e para aqueles que querem empreender, a ideia é que a Prefeitura contribua nas áreas que sejam identificadas como potenciais para atendimentos, contribuir com a cidade na facilitação do serviço público, na desburocratização, avançar nessa retomada, gerar emprego e renda na cidade, por um valor de investimento mínimo e com ganhos muito significativos, como o município não tem capacidade de investir permanentemente em uma área específica vejo uma otimização de recursos ao mesmo tempo que podemos contar com um parceiro na área que é o Sebrae/RN, gostaria de propor que assim que a Loja seja instalada combinar uma visita do conselho. **GEORGE RAMALHO VIEIRA** perguntou se é possível incubar empresas nesse projeto. **EVERTON LUCENA** informou que a Loja do Empreendedor que inicialmente começará com o trabalho de atendimento e ao longo do tempo temos a pretensão de iniciar projetos de inovação como incubadora, já existe incubadoras tecnológicas no IFRN e UERN na Zona Norte e temos a intenção de aprimorar esse trabalho nas universidades. **GEORGE RAMALHO VIEIRA** informou que gostaria de dar uma sugestão de utilizar o prédio

do antigo presídio que é o prédio do Complexo Cultural da UERN que está subutilizado se não seria o caso utilizar dando incentivo as empresas. **CARLOS ANDRÉ GUERRA FONSECA** informou que o prédio utilizam para graduação, para incubadora de empreendimentos de impacto social, como centro cultural, cursos de extensão para a comunidade da Zona Norte e temos parceira com a polícia para cursos de formação de oficias, temos dificuldade de ampliar a estrutura de cursos superior em função de toda utilidade da infraestrutura, nos turnos da manhã e noite não temos mais espaço para a expansão de cursos superior e só temos espaço para o turno da tarde em função da utilização de todos os espaços, com término da construção do novo prédio o que pretendemos é ampliar o atendimento da prática jurídica que também é realizado com cerca de 5 mil atendimentos ao ano, pretendemos ampliar para outros atendimentos da área jurídica já que hoje está só no direito familiar, aumentar a oferta de cursos na área de extensão e pesquisa, construção do planetário do homem potiguar e um projeto com forte atuação no Estado que é o projeto que mais salvou animais marinhos no encalhe de baleias que aconteceu a cerca de 5 anos atrás, Cetáceos da Costa Branca que foi referência no Nordeste, hoje por causa da pandemia por não ter ventilação nas salas não podemos realizar as aulas presenciais e por isso todo ensino está sendo feito de forma remota com previsão retorno presencial para o próximo semestre. **EVERTON LUCENA** informou que dia 05 de outubro será realizado um evento temático para trabalhar a experiência do cliente com a apreciação do o pôr do sol do último andar do shopping, esse evento será para comemorar o dia da Micro e Pequena Empresa e a chegada da Loja na Zona Norte. **KARLA VERUSKA** estamos contando com algumas secretarias da Prefeitura para ser parceiras, não definimos ainda o pessoal mas teremos 2 pessoas de cada secretaria com a Semurb, Vigilância, Semtas e Sempla, a Semtas trabalhará com o pessoal que termina os cursos profissionalizantes para serem inseridos no mercado de trabalho que não tem empregos formais. **RODRIGO ROMÃO** informou que estava representando o Professor Anderson Paiva Cruz que está tocando projeto da Rede Potiguar de Fomento á Internacionalização e que o projeto começou em agosto de 2020, foram procurados pela Câmara de Comércio e Turismo Brasil/Portugal para começar com algumas propostas de sensibilização, algumas discussões e foi identificada a importância da internacionalização principalmente por causa da Pandemia com o conceito de mentalidade global para novos negócios para expandir não só

nacionalmente como também internacionalmente já que nosso estado é privilegiado por estar mais perto de outros continentes, é um ponto turístico interessante não só para negócios juntando tudo isso foi formado a rede potiguar. Reunimos potências de internacionalização que o Estado já possuía como a FIERN que tinha uma grande relação com Embaixadas, exportações, Arranjo Produtivo Nacional – APL e que em 2019 trouxe o evento Encontro Econômico Brasil Alemanha; Sebrae/RN que tem um apoio de mercados e do Sebrae Nacional, Setor de internacionalização, *Startout* e Ministério das Tecnologias; a SEDEC/RN com interesse muito grande de fazer a recepção de investimento estrangeiro; a UFRN com a Secretaria Relações Internacionais, primeiro foi pensado em promover uma sensibilização, segundo trabalhar na formação e por fim executar algumas atividades. Foi realizado algumas ações em conjunto, depois foi pensado em uma parceria e as entidades se tornaram signatárias dessa parceria, então em 2020 tivemos a promoção, formação inicial e em 2021 tivemos um apoio institucional das empresas no ponto de vista estadual e municipal como uma política pública e dai nasceu a Rede Internacionaliza RN com a Câmara Brasil Portugal, UFRN, SEBRAE/RN, FIERN, Governo do Estado do RN, Prefeitura Municipal de Natal e a Rede Potiguar de Incubadoras e Parques Tecnológicos que são os signatários. No segundo semestre de 2020 fizemos um ciclo de *Webinars* e o Parque Metrópole Digital foi um grande executor e todos os eventos estão disponíveis na página do Parque no *Youtube*. Em dezembro de 2020 e janeiro de 2021 foi realizado um planejamento a partir da sensibilização para definir quais seriam os próximos passos da rede, então foi pensado uma estratégia de 4 eixos temáticos para a 2ª fase do projeto, foi realizado um mapeamento das competências e habilidades que cada componente da rede teria para fins de internacionalização e as perspectivas de captar investimento apoio institucional financeiro. Tivemos um projeto realizado com a Câmara de aproximadamente 65 mil reais e o investimento foi dividido entre o Parque Metrópole, Sebrae e a Prefeitura Municipal de Natal, foi construído para cada ator da rede o que seria interessante para cada um ter no aspecto de internacionalização, por intermédio da Câmara tivemos uma sessão de aproximação e relacionamento com o mercado com uma série de conversas individuais, com potenciais parceiros estratégicos para cada uma delas, por exemplo: a UFRN conversou com outras universidades, o Parque Metrópole Digital conversou com outros ambientes de inovação principalmente de Portugal, a Prefeitura e Estado conversou sobre Cidades Resilientes e Cidades

Inteligentes. Ainda precisamos realizar o mapeamento e qualificação e a partir dai teremos uma estruturação do que o Rio Grande do Norte é capaz de produzir em termos de formação e na sequência executar. Por fim realizaremos a implementação de parcerias construídas efetivamente. Em relação ao mapeamento e apoio institucional cada uma das entidades foi identificado qual é o seu interesse, expertise, com que poderia contribuir e depois a aproximação baseada nas competências e interesse de cada um deles, o Sebrae já iniciou uma parceria com a *WerkBund* que é uma empresa que trará uma formação direta com o ecossistema de Portugal e foi realizada uma conexão entre o Sebrae, Parque Metrópole para que a formação termine com uma possível missão para Portugal, já estamos nos conectando com outros parceiros como a *Startup* Lisboa, *Atlantic Hub* e *Mandan Park*, estamos realizando uma conexão com a EBN que é uma rede internacional da Europa para ter uma oportunidade de participar de um painel no Encontro anual da Rede EBN para falar sobre a rede e outros parques como é o caso do PAX, que tem uma percepção mais ampla do que o Parque Metrópole que é focado em tecnologia da informação. Temos a parceira do Sebrae e do Parque Metrópole com *Madan Park* para produzir um *SoftLanding* que é uma oportunidade para empresas de *Startup* do RN passem um período na Europa ou talvez alguma empresa *Startup* Europeia possa vir até o RN passar um período para conhecer o mercado. Foi realizado uma conexão da Prefeitura Municipal de Natal com a UNDRR que faz um trabalho com Cidades Resilientes em parceria com cidades em torno do PAX como Macaíba, Parnamirim e São Gonçalo juntamente com o Governo do Estado. Uma consequência desse projeto foi *Summit* 2021 realizado nos dias 17 a 20 de agosto com liderança do Sebrae voltado para instituições e para o público empresarial que é o público-alvo do Sebrae e do Parque Metrópole. **GEORGE RAMALHO VIEIRA** informou que todas as câmaras de comércio ou iniciativas sobre o comércio exterior como por exemplo os países de língua portuguesa (Países da África), nós estamos muito a frente deles em educação, cultura, negócios, industrias então o número de negócios que podem surgir nesses países, como Moçambique, Angola, Timor Leste, Guiné Bissau, Guiné Equatorial, Cabo Verde, São Tomé e Príncipe países que normalmente tem consulado regional e muitos negócios podem surgir com esses países, mesmo sendo países pobres tem muitos negócios quem podem surgir, e os países da Europa são ricos que já desenvolveram suficiente. **RODRIGO ROMÃO** informou que em setembro será realizado o *Connec*t RN Fórum Internacional sobre

Cidades Resilientes, Energias Renováveis e já tem confirmada a participação de vários pesquisadores nacionais e internacionais. Na parceria entre o Sebrae, *WerkBund* e o Parque Metrópole o objetivo é que sejam formadas 10 *Startups* na primeira capacitação. **JOANNA DE OLIVEIRA GUERRA** informou que o Internacionaliza RN não resultou em desembolso financeiro para a Prefeitura, o valor de 20 mil reais foi para serviços como publicidade, contribuição do projeto e a ideia é que a Prefeitura continue apoiando essas ações para que repercuta de maneira positiva na gestão pública com o intercâmbio e interação com especialistas observando oportunidades de captação de recursos. **KARLA VERUSKA** informou que participou do *Summit* e que por mais que o evento tenha sido direcionado para *Startups* e pequenas empresas foi uma troca de experiências e serviu para uma preparação para que essas pequenas empresas sejam inseridas no mercado internacional e digital. **DAVID XAVIER DE SOUZA GOIS** estamos evoluindo na tentativa de colocar Natal no mercado internacional, quanto mais interações realizarmos com outros parceiros como países da Europa, África ou América do Sul e com objetivo que Natal e Rio Grande do Norte seja reconhecido nesse mercado competitivo, fazer com que nossas empresas vendam para outros mercados e não fiquem apenas no mercado nacional. **JOANNA DE OLIVEIRA GUERRA** informou que as 14:30 será realizado no canal do *Youtube* da Prefeitura Municipal de Natal o seminário de apresentação do documento do PPA que será a última etapa do processo para a população, na próxima semana estaremos submetendo o documento a Câmara Municipal de Natal que fará a apreciação e irá votar esse planejamento governamental para os próximos 04 anos. Esse processo começou no ano passado com capacitações internas, pensando numa metodologia participativa, pensando nos desafios para ser realizada durante a pandemia, tivemos que nos reinventar, buscar metodologias voltadas para modernização da tecnologia, criamos um *Hotsite* com o PPA virtual, seminários de participação *online*, Fórum com conselhos de classe, e como o Comcit está nesse contexto gostaria de apresentar esse material, destacar alguns pontos como o planejamento e TI que fazem parte da Secretaria de Planejamento, hoje temos um corpo técnico pequeno e que ao mesmo tempo temos que dar conta de toda uma transformação digital que vem acontecendo no mundo inteiro, conseguimos avançar em serviços digitais para facilitar o acesso dos cidadãos, como por exemplo a licença *online*, emissão de licenças, emissão de alvarás que trás um resultado significativo, na próxima reunião posso pedir a

participação do Secretário de Meio Ambiente e Urbanismo para apresentar esses números, para ver o quanto essas inovações que a Prefeitura vem realizando tem facilitado a vida do cidadão ao mesmo tempo tem trazido bons resultados para o município, também podemos apresentar o aplicativo Natal Digital que comporta vários serviços que está sendo cada vez mais ampliado, em pouco mais de 1 ano já tivemos mais de 6 mil *downloads*, nos últimos dias com atualizações de novos serviços tivemos mais de 3 mil e isso mostra como é importante disponibilizar novos serviços para a população. O PPA é dividido em Eixos, Programas e atividades/projetos, na Sempla temos ações específicas para a área de Ciência e Tecnologia e uma delas é o escritório de projetos do município que acompanhará projetos estratégicos usando tecnologia como a sala de situação e painéis de gestão para acompanhar metas de governo. Modernização da infraestrutura tecnológica do município como aquisição de equipamentos, software e recursos humanos, hoje temos quase 100% das sedes administrativas, unidades de saúde, escolas interligadas com fibra óptica em parceria com a UFRN através da Rede Giga Natal e Rede Giga Metrópole. Queremos trabalhar com o cadastro multifinalitário para ajudar com a gestão com informações georreferenciadas que envolvem planejamento urbano e governamental para subsidiar a tomada de gestão estratégica do município. Projeto com parceiros importantes como o Ministério das Comunicações e um parceiro em potencial que é o Sebrae que é o de levar Wi-fi gratuito para espaços públicos com o objetivo de reocupação desses espaços públicos de convivência e uso comunitário com a meta de 100 pontos na cidade, um desses pontos será em toda a orla urbana da cidade e nos mercados públicos com Wi-fi disponível para turistas e moradores da cidade. Capacitação continuada para o corpo técnico de TI que já existe, será intensificada e com maior assiduidade. Ampliação do corpo técnico de TI que estamos batalhando por isso, com dois pontos: um plano de carreira para os servidores que fazem parte do quadro e já temos um diagnóstico, temos muita dificuldade porque além de ter um quadro efetivo pequeno a Prefeitura paga muito abaixo do que o mercado paga e perdemos profissionais que passaram em concurso extremamente competentes e dedicados por causa da questão salarial, após a regularização do trabalho remoto em 2019, precisamos ampliar o quadro técnico de TI para que o município faça TI para além da área administrativa e cada vez mais atinja o cidadão com serviços. O município construiu de forma integrada entre as secretarias um Plano Diretor da Tecnologia da

Informação e queremos colocar 100% em prática, implementando ações de grande importância para a administração e para cidade, uma delas é implantar uma central de TI, muitas cidades tem Secretaria exclusiva para TI e nosso objetivo é ter uma central de TI que atenda as necessidades da gestão e contribua para o desenvolvimento da cidade. O Natal Cidade Inteligente e Humana que é um projeto que já vem sendo debatido no município que ele permaneça e se torne mais forte, queremos destacar o Centro de inovação do Ribeira *Living Lab* que envolve a incubação de empresas. Temos um projeto piloto de um bairro inteligente com iluminação e mobilidade inteligente. Em relação ao aplicativo Natal Digital estamos investindo mais do que investimos no passado, temos recebido um bom retorno e a ideia é que tenhamos mais serviços oferecidos no aplicativo. O município tem uma Biblioteca Virtual e o objetivo é que melhore a estrutura de TI da biblioteca, amplie o acervo e contaremos com as instituições que fazem parte do conselho. Fomento ao empreendedorismo com várias ações que efetivem os instrumentos previsto na Lei Geral das Micro Empresas como a sala do empreendedor que estamos instalando uma e está previsto mais outra até 2025, intensificar as discussões sobre as compras governamentais, instituir a Rede Municipal de Políticas de Desenvolvimento, estamos com um projeto encaminhado de Educação Empreendedora. No Fortalecimento da Política de Ciência, Tecnologia e Inovação que faz parte do Fundo de Ciência e Tecnologia e é uma ação com várias iniciativas que a Prefeitura está realizando, podemos destacar o Programa Municipal de atração de empresas em parceria com instituições, implementação da Lei de Inovação que já teve em discussão nesse conselho e precisa ser retomada, apoiar o Parque Tecnológico da Região Metropolitana e ampliar o raio do Parque Tecnológico Metrópole Digital, fortalecer o Fundo de Ciência e Tecnologia através da criação de uma comissão gestora, aperfeiçoar o acompanhamento dos resultados do Parque Metrópole Digital que a Prefeitura apoia com incentivos fiscais, Fortalecer o Conselho Municipal de Ciência e Tecnologia – Comcit , apoiar o Internacionaliza, realizar semanas de Ciência e Tecnologia, realizar uma Política de Ciência e Tecnologia no município e restruturar a Lei de regimento interno do Conselho. Além dessas ações existe algumas específicas dentro de cada órgão e gostaria de destacar da saúde que é a ideia de modernização do sistema de saúde oferecendo serviços para população de forma *online*, na educação também existe iniciativas nesse sentido de assegurar o ensino tanto presencial quanto a distância quando for

necessário. Tínhamos um planejamento que durou esse quadriênio de 2018-2021 e agora iniciaremos um novo ciclo 2022-2025 e esperamos que ele seja ainda mais positivo e exitoso. **DAVID XAVIER DE SOUZA GOIS** realizamos uma visita técnica ao ecossistema de Florianópolis e tive a oportunidade de conversar com o ex-secretário de inovação, relacionei algumas ações que foram implementadas em Florianópolis e poderíamos conversar sobre a proposta que obteve sucesso e verificar como poderíamos adaptar a nossa realidade, uma série de ações de apoio e incentivo a inovação em diversos âmbitos do município foram colocadas em prática e poderia complementar essas ações que já estão planejadas. **JOANNA DE OLIVEIRA GUERRA** acho importante e temos que olhar para outras cidades se existe casos de sucesso porque não trazer para nossa cidade? A ideia é fazer esse intercâmbio e implementar o que temos condições de começar, continuar e fortalecer, sempre trabalhando pensando na realidade e ao mesmo tempo investir e avançar. Nada mais havendo a tratar, a presidente **JOANNA DE OLIVEIRA GUERRA** deu por encerrados os trabalhos, determinando que eu, **DANIELE RUFINO VIEIRA**, procedesse a elaboração da Ata, que achada conforme, seguirá assinada pela Presidente do COMCIT, por mim e pelos presentes

Natal, 27 de agosto de 2021.

JOANNA DE OLIVEIRA GUERRA

Presidente do Comcit

DANIELE RUFINO VIEIRA

Secretária executiva do Comcit

CARLOS ANDRÉ GUERRA FONSECA

Suplente da UERN

EDER MIRANDA DA SILVA

Titular da UnP

ITHAMAR DANTAS CORTEZ NETO
Titular da Funpec

DAVID XAVIER DE SOUZA GOIS
Titular do Sebrae/RN

GEORGE RAMALHO VIEIRA
Suplente da Fecomércio

SUSIE ALVES SILVA DE MACEDO
Suplente da FIERN

ELIUDSON RAPHAEL OLIVEIRA SILVA
Titular da PMN

FRANCISCA ALVES NETA DE MESQUITA
Suplente PMN

RENATA SOUSA GOMES
Titular da PMN

HÉLIO FALCÃO SALES
Suplente PMN